

Presse Mitteilung

Neuer CSO bei ISOPLUS

Ernennung von Tobias Langer zum neuen Group Chief Sales Officer der ISOPLUS Group – Start ab Januar 2025

Rosenheim: Die isoplus GmbH ernennt Tobias Langer zum neuen Group Chief Sales Officer (CSO) und Mitglied der Geschäftsführung. Ab dem 1. Januar 2025 wird Langer als Group CSO die gruppenweite Vertriebsstrategie der europaweiten Vertriebsgesellschaften verantworten. Sein Schwerpunkt wird dabei auf der Erschließung neuer Märkte, der Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen und der Positionierung der ISOPLUS Gruppe als führender Anbieter von Fernwärmesystemen in Europa und darüber hinaus liegen.

Tobias Langer bringt mehr als 20 Jahre Erfahrung in den Bereichen Vertrieb, Projektmanagement und Unternehmensführung mit. Nach seinem Bauingenieurstudium startete er seine berufliche Laufbahn als Projektingenieur bei einem international tätigen Schweizer Bauspezialisten im Bereich Spann- und Schrägseiltechnik sowie Hebetchnik, wo er erste Vertriebserfahrungen sammelte.

Seine nächste Station führte ihn zu einem renommierten Münchener Bauspezialisten, bei dem er als Prokurist die Leitung der Geotechnikabteilung für den europäischen Raum übernahm. Diese vertriebsorientierte Aufgabe ermöglichte ihm nicht nur vertiefte Einblicke in den Einkauf und die Produktionsprozesse, sondern auch erste Erfahrungen in einem Private Equity geführten Unternehmen zu sammeln.

2012 wechselte Langer in die Fernwärmebranche und übernahm die Geschäftsführung der deutschen Einheit eines namhaften Herstellers von Fernwärmesystemen. In den darauffolgenden Jahren war er verantwortlich für die Vertriebsgebiete DACH, BENELUX, Frankreich, Italien und Spanien sowie die globale Service-Einheit. Parallel absolvierte Langer von 2019 bis 2020 ein berufsbegleitendes MBA-Studium.

Mit der Ernennung von Tobias Langer setzt ISOPLUS auf einen erfahrenen Vertriebsprofi, der nicht nur über umfassende Branchenkenntnisse verfügt, sondern auch erfolgreich in der Führung von internationalen Vertriebsteams tätig war. In seiner neuen Funktion wird Langer außerdem die strategische Weiterentwicklung der ISOPLUS Gruppe vorantreiben, indem er neue Wachstumsfelder erschließt und die Marktführerschaft im Bereich nachhaltiger Fernwärmelösungen weiter ausbaut. Damit wird er entscheidend zur Stärkung des langfristigen Wachstums und der Innovationskraft des Unternehmens beitragen.

„Wir freuen uns, Tobias Langer als neuen Group CSO und Mitglied der Geschäftsführung in unserem Team begrüßen zu dürfen. Mit seiner umfangreichen Erfahrung in der Fernwärmebranche und seiner

nachweislichen Erfolgsbilanz im internationalen Vertrieb ist er die ideale Besetzung, um unsere Marktposition weiter zu stärken und unser Wachstum fortzusetzen“, sagt Roland Hirner, CEO der ISOPLUS Group.

„Ich freue mich darauf, die Zukunft der ISOPLUS Group aktiv mitzugestalten und gemeinsam mit dem Team neue Chancen im Bereich nachhaltiger Fernwärmelösungen zu nutzen. Die Gruppe hat eine starke Marktposition und ich bin überzeugt, dass wir diese in den kommenden Jahren weiter ausbauen werden“, sagt Tobias Langer.

Über ISOPLUS:

ISOPLUS ist führender europäischer Hersteller von vorgedämmten Rohrsystemen, vorrangig für die Nah- und Fernwärmeversorgung, und beliefert seit über 35 Jahren zahlreiche Kunden mit innovativen und nachhaltigen Energielösungen. Mit rund 1.600 Mitarbeitenden ist die Unternehmensgruppe in über 30 Ländern vertreten. Mit einem breiten Portfolio an Produkten und Dienstleistungen ist das Unternehmen Vorreiter bei der Entwicklung von effizienten und umweltfreundlichen Fernwärmenetzen, die einen wesentlichen Beitrag zur Energiewende leisten. Weitere Informationen finden Sie unter www.isoplus.group.

Ansprechpartner für die Presse:

Sabrina Fröhlich
Head of Marketing and PR
isoplus GmbH
Happinger-Au-Str. 3
83026 Rosenheim, Deutschland
Telefon: +49 8031650231
E-Mail: sabrina.froehlich@isoplus.group
Website: www.isoplus.group



Foto: Tobias Langer